

А.Э. Бажилин, Н.И. Куликов

СУЩНОСТЬ И СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО  
ПОТЕНЦИАЛА

Жизнедеятельность любой экономической системы во многом определяется наличием и использованием собственного потенциала.

Слово “потенциал” происходит от латинского “potentia” – прямой перевод которого – возможность, мощность. Само слово имеет двойное смысловое содержание: первое – это физическая характеристика – величина, характеризующая запас энергии тела, находящегося в данной точке поля; второе – в переносном смысле – степень мощности (скрытых возможностей) в каком-либо отношении.

**В ЭКОНОМИКЕ ИМЕЕТ МЕСТО ПОНЯТИЕ “ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА”, КОТОРЫЙ РЯД АВТОРОВ ХАРАКТЕРИЗУЮТ СЛЕДУЮЩИМ ОБРАЗОМ.**

Производственный потенциал (ПП) – это система экономических отношений, возникающая между хозяйствующими субъектами на макро- и микроуровнях по поводу получения максимально возможного производственного результата, который может быть получен при наиболее эффективном использовании производственных ресурсов, при имеющемся уровне техники и технологий, передовых формах организации производства.

При этом необходимо различать ПП национальной экономики как совокупность экономических отношений между хозяйствующими субъектами – самостоятельными бизнес-единицами всех форм собственности, объединенных в рамках национальной экономики хозяйственными связями и общностью экономических интересов. Эти интересы весьма противоречивы, так как определяются внутренними потребностями самих субъектов хозяйствования и необходимостью выживания в условиях конкурентной среды.

Кроме того, необходимо отметить, что ПП как система экономических отношений, имеет еще отраслевой и региональный уровни. Противоречия между предприятиями внутри отрасли и между регионами возникают по поводу места на рынке своей продукции, возможности использования результатов НТП, ресурсов и т.д.

Производственный потенциал предприятия (ППП) – это отношения, которые возникают на микроуровне между работниками самого предприятия по поводу получения максимально возможного производственного результата, который может быть получен при наиболее эффективном использовании производственных ресурсов, при имеющемся уровне техники и технологий, передовых формах организации производства, и вне зависимости от состояния внешней среды. Противоречивый характер этих отношений определяется внутренней средой самого предприятия, а ППП заключается в поиске и реализации внутренних источников саморазвития.

Уровень ПП отдельного хозяйствующего субъекта во многом зависит от состояния отрасли, в которой функционирует организация, и региона, в котором оно существует. В свою очередь, ПП региона в какой-то его части определяется ПП национальной экономики в целом. Отсюда следует, что предприятие, находящееся в состоянии динамического равновесия, обладающее “экономической устойчивостью”, без особых трудностей переносит процессы адаптации. Однако, экономический кризис, сопровождающийся значительными темпами инфляции, высокими ставками налогов, кредитов и так далее, привел к нарушению объемов продаж, сроков формирования “приходящих” и “уходящих” денежных потоков, что неизбежно повлекло за собой проблемы, связанные с формированием оборотного капитала, а затем (как следствие) к снижению объемов производства, что, в свою очередь, привело к неплате-

жам. Другими словами, ППП во многом определяется состоянием макроэкономической системы, экономической подсистемы, и, как следствие – самой микросистемы.

К производственным ресурсам, характеризующим ППП, следует отнести:

- основные фонды предприятия;
- оборотные средства предприятия (материальные ресурсы);
- трудовые ресурсы предприятия.

ППП – это потенциальный объем производства продукции, потенциальные возможности основных средств, потенциальные возможности использования сырья и материалов, потенциальные возможности профессиональных кадров.

Большинство авторов считает, что наиболее важным ресурсом является интеллектуальный капитал, формой существования которого является человек, а его сущностью – интеллект человека.

Таким образом, уровень ПП любой экономической микросистемы во многом зависит от уровня знаний, способностей человека, желание совершенствования которых определяется качеством и эффективностью управления на внутренних и внешних рынках труда.

Повышение эффективности использования ППП – это не обособленный процесс внутри самого предприятия, так как ПП любого хозяйствующего субъекта является частью ПП другого хозяйствующего субъекта.

Развитие материально-технической базы является одним из основополагающих условий поступательного развития любого общества. Создание и регулирование рынка средств производства является определяющей частью современной экономической системы, от которой зависит технический уклад всего народнохозяйственного комплекса. Проблема обновления производственного аппарата всегда актуальна. Но особенно актуальна она сегодня.

В настоящее время возникло противоречие между объективной необходимостью проведения обновления на всех уровнях производства и реальной возможностью предприятий для его осуществления. В тоже время грамотная политика в обновлении основного капитала предприятия является главным условием его устойчивого функционирования и поступательного развития в рыночной экономике.

В современных условиях неизбежны глубокие изменения сложившейся практики обновления производственного аппарата. Они вызваны, во-первых, переходом экономики нашей страны от командно-административного регулирования к рыночным методам хозяйствования. Во-вторых, для России сегодня характерна качественно новая ситуация, проявляющаяся в полной зависимости страны от новейших технических и технологических достижений. В тоже время износ основных фондов в ряде отраслей достигает 80...90 % (на химических предприятиях изношено более трех четвертей оборудования), повсеместно нарушается технологическая дисциплина из-за использования некондиционного сырья и материалов, ввиду переключения средств на экономические и социальные нужды уменьшаются затраты на строительство, реконструкцию и эксплуатацию природоохранных сооружений и оборудования.

Очевиден вывод, что в условиях рынка сущность обновления материальной базы производства должна быть продиктована целенаправленным удовлетворением востребованности продукции, прежде всего, внутренним рынком и проявляться в использовании для замены высокоинновационного, качественного оборудования и технологий, обслуживаемых высококвалифицированным производственным персоналом и технологическими и ремонтными службами. Тем самым будет обеспечена адекватность воспроизводственного процесса конкретного предприятия, которая означает его соответствие всем закономерностям или принципам движения индивидуального капитала: непрерывности, пропорциональности и завершенности.

Одним из основных препятствий на пути к экономическому росту становится медленный процесс преобразований на микроуровне, т.е. на уровне промышленных предприятий. Дальнейшее проведение экономических реформ должно быть связано с активной структурной перестройкой, в основе которой должна находиться реструктуризация промышленных предприятий.

При этом процесс реструктуризации промышленных предприятий не может рассматриваться как самоцель, а должен исходить из необходимости формирования состава и структуры промышленного комплекса, адекватных условиям рынка.

Помимо вышеупомянутого необходима выработка действий государственной политики по структурной перестройке экономики, направленной на диверсификацию ее структуры, придание приоритета развитию наукоемких отраслей, отраслевое развитие которых будет способствовать ориентации российской экономики на осуществление увеличения в ее структуре доли потребительского комплекса.

Направления реструктуризации промышленного производства: разработка и внедрение стратегии развития предприятия; привлечение профессионального менеджерского состава для управления пред-

приятием; оптимизация организационных структур; диверсификация производства и выпускаемой продукции; освоение принципиально новой высококонкурентной продукции; передача в лизинг или продажа другим субъектам неэффективно используемых мощностей.

Для разработки методологии реструктуризации как промышленности в целом, так и отдельно взятых предприятий, необходимы серьезные исследования сущности производственного потенциала, тенденций его формирования и развития, характера межгосударственных и межотраслевых вещественных и стоимостных взаимосвязей в их единстве.

Однако нельзя забывать, что на данном этапе требуются методические подходы к определению эффективной структуры производственного потенциала, созданию эффективно действующей системы управления его функционированием, регулированию взаимосвязей, оптимизации развития каждого его элемента с целью достижения максимальной экономической эффективности производства. Этой задачи не решить без углубленного изучения и обобщения данных, характеризующих хозяйственную деятельность предприятий.