

**АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА ЗАПОЛНЕНИЯ
СВЕДЕНИЙ О СТОРОНАХ ДОГОВОРОВ**

Изучение программных продуктов, автоматизирующих правовую работу по составлению договоров, позволило понять, что уникальных программ, охватывающих специфику всех договоров, не существует. Даже лучшие из них не имеют полного набора условий договоров. Разработка таких приложений является довольно сложным процессом, потому что задачи, реализуемые ими, слишком широки для автоматизации и в полной мере могут быть автоматизированы, скорее всего, с помощью систем искусственного интеллекта. Поэтому целесообразнее сначала создать программы конкретно для каждого вида договора.

К примеру, следует разработать автоматизированную систему для заполнения сведений о сторонах договоров купли-продажи, которая позволит сократить время на составление договора за счет предоставления пользователю достоверной и полной информации о существующих сторонах.

Прежде чем приступить к разработке любой программы в первую очередь необходимо сделать техническое задание на проект. Составление технического задания значительно упрощает решение поставленной задачи, поскольку разработчику дается некое представление о том, что пользователь хочет увидеть в своей программе.

В основу разработки системы по автоматизации сторон договора положена схема, представленная на рис. 1.

Знания одних только лиц, выступающих в договоре на стороне Продавца или Покупателя, явно недостаточно для создания программы. Нужно знать, какие сведения подлежат занесению в договор в отношении каждого лица в зависимости от его статуса. На основе подготовленных сведений выстроен алгоритм разрабатываемой программы.

Разработанная система состоит из двух окон. При запуске программы первым открывается окно «Договор», на котором содержится краткая аннотация по работе с программой. Для дальнейшего продолжения работы пользователь нажимает на кнопку «Начать работу».

Принцип работы программы понятен простому пользователю: при выборе лиц, выступающих на стороне Продавца и Покупателя, необходимо заполнить данные графы, которые появляются в соответствии с выбором лиц. После чего данные автоматически переносятся в шаблон текстового документа. Преамбула договора купли-продажи готова.

* Работа выполнена под руководством канд. пед. наук, доц. ГОУ ВПО ТГТУ Е.В. Бурцевой.

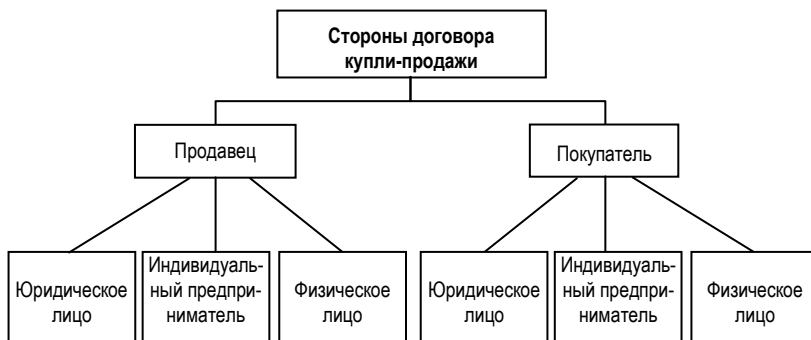


Рис. 1. Схема сторон договора купли-продажи

Главное окно программы – это Form1 в Delphi. Второе окно программы «Сведения о сторонах» является основным, поскольку в нем пользователь и продолжает свою работу (рис. 2). Условно окно программы поделено на две части. Верхняя часть отведена для заполнения сведений о Продавце, нижняя часть – о Покупателе. Под заголовком «Продавец» расположены 3 вкладки: индивидуальный предприниматель, юридическое лицо, физическое лицо – в зависимости от того, какое лицо по своему статусу выступает в договоре на стороне Продавца.

В случае, если у пользователя возникнут трудности по правильному заполнению сведений в некоторых полях, при наведении на них появится подсказка, как заполнить нужное поле.

После того как все данные о Продавце и Покупателе будут заполнены, программа имеет возможность автоматического переноса этих данных в текстовый документ Word. Для этого в нижней части окна имеется панель «Стороны договора» с девятью кнопками (рис. 2).

Шаблон документа создан в приложении Microsoft Office MS Word – наиболее распространенном текстовом процессоре. Тестовый документ имеет некоторые общие формулировки, а места, куда по тексту должны вставляться сведения из программы, сделаны с помощью закладок.

Разработанная автоматизированная система заполнения сведений о сторонах договоров содержит подробную информацию о том, какое лицо может выступать на стороне продавца или покупателя договора купли-продажи, полные сведения, подлежащие заполнению. При этом никакой путаницы о том, какие сведения заполнять для какого лица, не возникнет, вся информация изначально разбита на лица в соответствии с договором купли-продажи.

Система предназначена для создания индивидуальных договоров купли-продажи и позволяет достаточно быстро создавать юридически грамотный договор купли-продажи юристам, а также предпринимателям, руководителям, бухгалтерам и гражданам, осуществляющим куплю-продажу. Программа не является сборником договоров. Каждый

Рис. 2. Сведения о сторонах

формируемый в программе договор учитывает специфику именно конкретной сделки. Для определения особенностей сделки программа имеет алгоритм, переходя по которому пользователь легко может заполнить преамбулу договора необходимыми конкретно для данного договора сведениями. На основе внесенных пользователем данных программа сформирует индивидуальный договор. Следует отметить, что в программе для некоторых необходимых для заполнения полей имеются списки-справочники, из которых пользователь может выбрать нужные ему данные. Эта возможность способствует более быстрой подготовке преамбулы и позволяет избежать возможных при «ручном» вводе информации орфографических ошибок. Программа имеет удобный пользовательский интерфейс, что позволяет освоить работу с программой самостоятельно, без дополнительного обучения.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. QuickDoc Конструктор договоров [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://www.quickdoc.ru/>.
2. Блиц договор [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://blitz-doc.ru/>.

Кафедра «Информатизация правовой деятельности» ГОУ ВПО ТГТУ